バス交通検討の基本的な考え方について

項目	内容
①不便を解消する 主なターゲット	・全世代を対象とし、通勤通学、買い物、通院等の日常生活に直結する 移動の足を確保し不便感の解消を目指します。
②運行ルート	・地区内の商業施設や病院を経由しつつ、通勤・通学を考慮して駅への アクセスも可能なルートを基本とします。
	・既存路線ができる限り走行していない経路とします。これは、既存バス路線との競合により、既存路線の利用者が減少し、減便または廃線されることを防ぐためです。
	・運行経費を抑えるため、運行距離が長くなりすぎないよう最長8kmとします(概ね30分に1周できる距離及びはるかぜ12路線の平均距離を参考)。 ・バスが安全に走行可能な道路であることとします。
③運行の時間帯	6時から21時台の最長16時間を基本とします。
④運行本数	・1時間に1本~2本を基本とします。・ただし、朝、晩の通勤通学利用時間帯の本数を増やし、日中は便数を抑えるなど、ニーズに応じた運行本数を設定します。
⑤運賃・シルバー パス	・今回検討するバスは、民間事業者が自主運行する「はるかぜ」と違い、公的資金(区の財政)で運行するバスになります。このようなバスは、シルバーパス利用分の運賃補償が東京都から得られません。
	・収支率を満足するには、一定の運賃収入を得る必要があるため、運賃設定の例をして、A案、B案が考えられます。 『A案』 低廉で気軽に利用できる料金設定 ・1乗車大人100円、小人(小学生)50円。シルバーパス利用不可『B案』 コミュニティバス「はるかぜ」と同様の料金設定・1乗車大人210円、小人(小学生)110円。シルバーパス利用可※運賃『B案』の場合、シルバーパス利用者の収入が得られないことか
	ら、収支率 4 0 % を確保するために、 <u>多くの現金利用者の乗車が必要</u> <u>になります。</u>

項目	内容
⑥運行車両	 ・35人乗りの小型バスを基本とします。 ・ただし、利用者が少ない場合(※1)は、低廉な9人乗りのワンボックス車両も対象とします。 (※1)バスの運行計画(バスの運行経路、バス停等)作成後、利用意向アンケートを実施します。その結果、小型バス(35人乗り)程度の需要がない場合は、ワンボックス車両での検証運行を検討します。
⑦収支率	【別紙参照】 ・収支率は、40%以上とします。 ・バスの運行計画作成後に実施する利用意向アンケートの結果、収支率が40%未満の場合、検証運行は実施しません。 ・検証運行の結果、収支率が40%未満の場合も本格運行は実施しません。
⑧検証期間 おおで 流れ	 ・検証期間は、最長2年間とします。 ・本格運行へ移行するには1年間の平均収支率が40%以上であることが条件です(下図参照)。 【図 検証運行から本格運行への流れ】 「選収支率の検証運行時度のでは、1000円の流れ、1000円の流れ、10000円の流れ、1000円の流れ、1000円の流れ、1000円の流れ、1000円の流れ、1000円の流れ、1000円の流れ、100
9本格運行	・本格運行中も、半年ごとに収支率の検証を行います。 ・収支率が2年間連続して40%未満の場合は、バスの運行計画を再度見直します。

はじめに、バスの検証運行($\frac{1}{2}$ 1)を実施するために、運行計画($\frac{1}{2}$ 2)を作成します。

運行計画の検討では、<u>収支率40%以上(※3)となることを前提</u>に、地区別のバス 利用ニーズに応じて柔軟に対応します。

※1 バスの検証運行とは

本格運行の実施を判断する上で、バス路線導入効果を確認するため、一定期間、バスを運行すること

- ※2 運行計画では、以下の事項を設定します。
 - ・バスの運行経路
 - ・バス停の位置
 - · 運行便数 (時刻表)
 - 運賃
 - ・使用する車両の種類 など

※3 収支率とは

バスの運行経費に対する運賃等の収入の割合です。計算式は以下の通りです。

【計算式】

運賃収入(バス利用人数×利用頻度×運賃)+広告収入や協賛金

収支率=・

→ 40%以上

運行経費(人件費,燃料費,車両修繕費,車両償却費,利子,諸経費等)

【例】経費5千万円/年とした場合、2千万円/年の運賃収入が必要 仮に運賃を一律100円とした場合 20万人/年の利用者が必要

【参考】収支率40%以上を達成するには

- ・運行距離や運行本数が増えると、経費が高くなるため、多くの利用者が必要と なります。
- ・利用者数に応じたサービス水準の設定が、収支率40%以上の達成には必要不可欠です。