

FAX03-3882-0886

お申込み・お問合せ先

あだち産業センター 産業情報室

〒120-0034 足立区千住 1-5-7 あだち産業センター1F 受付

TEL03-3870-1221

F A X 参 加 申 込 書

☐ 足立区内事業者

☐ 足立区で起業を検討している方

☐ 足立区内在住の方

(上記いずれかの該当資格にレ点をお願いします。)

フリガナ

氏名

〒

—

住所

電話番号

FAX 番号

セミナー「コスト上昇下でも利益を確保する売上アップ戦略」

* 参加費 無料

* 定 員 25 名 (先着)

* 申 込 11 月 11 日(火)より

(定員に達し次第、申込終了とさせていただきます)

産業情報室記入欄

No

コスト上昇下でも利益を 確保する売上アップ戦略

講師 中小企業診断士

森永 逸二郎 氏



講師
来歴

中小企業診断士、一級販売士。
法人飛込み営業に従事し、2019年に
独立。現在は、公的機関の経営相談業
務、創業塾講師、ビジネス系専門学校
講師に従事。
専門はマーケティングと販路開拓支
援、創業支援。机上よりも現場に足を
運び情報を得る現場主義。
佐賀県出身、江戸川区在住。

仕入価格やエネルギー価格などの高騰で、
利益確保が難しくなっていませんか？

本セミナーでは、コスト上昇下でも売上を伸ばす実践的な
戦略を中小企業診断士が解説します。

内容

1. 現状認識: 中小企業を取り巻くコスト上昇の波
・利益確保に苦慮する中小企業の実態 など
2. 問題の構造理解: 利益圧迫の要因整理
・価格転嫁の遅れ、売上依存度の偏り など
3. 利益確保の基本戦略-価格転嫁を成功させる思考法
・価格転嫁のポイント(顧客との信頼関係構築)など
4. 売上アップの実践施策
・新規顧客開拓のアプローチ など
5. まとめと行動計画
・明日から取り組める「最初の一步」のを見つけ方 など

2025 年 12 月 17 日(水)

14:00~16:30(13:30~受付)

参加費:無料

会場

あだち産業センター3F 交流室
(足立区千住 1-5-7)

申込
期間

2025 年 11 月 11 日(火)~
(定員に達し次第終了)

定員

25 名(先着順)

対象

- ・ 足立区内事業者
- ・ 足立区で起業を検討している方
- ・ 足立区内在住の方

持ち物

筆記用具

お申込み・お問合せ先

〒120-0034 足立区千住 1-5-7
あだち産業センター1F 産業情報室
【TEL】03-3870-1221
【FAX】03-3882-0886

お申込み方法

- ・電話
- ・申込用紙(チラシ裏面)を FAX
- ・産業情報室窓口