

Q & A

よくあるご質問



- Q1** トータルマッチング事業とは?
- A1** マッチングクリエイター(企業訪問相談員)が、区内の中小企業を直接訪問して、数多くある中小企業支援制度を企業のみなさまのニーズに合わせてご紹介します(無料)。
- Q2** 何でも相談できるのですか?
- A2** 経営に関することなら、何でもご相談ください。事業者のみなさまと一緒に解決の糸口をお探します。相談内容によっては、専門家をお探し、ご紹介します。
- Q3** 区内に本社がないと、相談できないのですか?
- A3** 必ずしも区内に本社があることが条件ではありません。区内に支店や営業所がある場合、相談をお受けすることが可能です。また、お電話でも相談は可能です。
- Q4** マッチングクリエイターに助成金申請等の手続きを代行してもらえますか?
- A4** マッチングクリエイターが代わりに手続きすることはできませんが、申請方法についての相談をお受けしております。
- Q5** マッチングクリエイターとの相談をきっかけに、事業を発展させた企業はありますか?
- A5** 経営セミナーへの参加、展示会への出展の他、各種助成金を活用し、新製品の開発を行った企業もあります。
- Q6** どのような人が担当者として受発注あっせんを行うのですか?
- A6** 中小企業診断士の資格を有するなど、経営相談の経験を積んだ、マッチングクリエイターが担当します。
- Q7** 一緒に営業をしてくれますか?
- A7** マッチングクリエイターと一緒に営業を行うことはできませんが、販路開拓に関する相談をお受けしております。
- Q8** 相談に行く時間がないのですが?
- A8** 直接マッチングクリエイターが訪問して、詳細をお伺いいたします。まずはご連絡ください。
- Q9** 足立区外の企業ですが受発注あっせんを依頼できますか?
- A9** 区外企業の場合、発注に関するご相談をお受けすることが可能です。一番多いのは製造業事業者です。

ご注意ください!

※マッチングクリエイターが金品などを要求、お預かりすることはありません。
※マッチングクリエイターは足立区職員証を携帯しています。

お気軽にお問い合わせください!

足立区 産業経済部 企業経営支援課 相談・融資係
〒120-8510 足立区中央本町1-17-1 南館4階

TEL:03-3880-5486 FAX:03-3880-5605

年末・年始を除く平日 / 午前9時～午後5時
E-Mail : kigyo-shien@city.adachi.tokyo.jp

区内企業のみなさまへ
トータルマッチング事業のご案内



相談に行く
時間がない

経営に役立つ
情報が欲しい

会って直接
話を聞きたい

マッチングクリエイターが

あなた
の
事業所に
伺います

相談
無料



出張ビジネス相談

マッチングクリエイターがご相談に応じます!



杉山 建夫

小池 和彦

田中 秀一郎

郷倉 正人

宇津木 彰

マッチングクリエイターとは中小企業診断士の資格を有する訪問相談員です。

お気軽にお問い合わせください!

足立区 産業経済部 企業経営支援課 相談・融資係

TEL:03-3880-5486

E-Mail : kigyo-shien@city.adachi.tokyo.jp

「経営について、色々なお困りごとをお持ちの方へ！」

ビジネス相談・情報提供

「将来の展望や経営計画を創りたい」

「在庫や資金繰り、働き方改善などいろいろな悩みを相談したい」

「経営に役立つ情報が欲しい」

相談者



マッチングクリエイター
(企業経営支援課)



マッチングクリエイターが御社へお伺いして丁寧にお話しを聞き、ご相談に応じます。

経営に役立つ情報を幅広くお伝えします。また、必要性や問題の専門性に応じて専門家や専門機関の相談窓口をご紹介します。

居ながらにして有益な情報が得られました



有限会社 カズスタイル

当社は小さな縫製工場です。長年の不況に加え、新型コロナウイルス感染症の影響で、さらに売上が下がり悩んでいた時、マッチングクリエイターの方が来社し、経営に関するアドバイスや支援制度等の情報提供をしていただきました。忙しい経営者にとって、定期的に来社いただき必要な情報や相談する機会を得られること

はとてもありがたいことです。おかげさまで、今まで知らなかった様々な支援制度の利用や、ちょっとした相談に対して的確なアドバイスももらうことができとても助かっています。マッチングクリエイターはまさに影で企業を支える『縁の下の力持ち』と言える存在です。

「設備の購入資金、新製品開発のことでお悩みの方へ！」

支援施策・助成金・補助金等のご提案

「新型の機械を導入したいのですが、資金のやりくりに困っています」

「新製品を開発したいのですが、どのようにすればよいかわかりません」

企業



マッチングクリエイター
(企業経営支援課)



区があっせんする制度融資の紹介や、助成金など産業支援施策のご提案をします。

足立区



新製品開発のため、市場ニーズや技術力を考慮しながら、大学やその他公的機関の支援施策をご提案します。

その他公的機関



補助金活用で利益増加につながりました!



パッケージアート株式会社

定期的に補助金等の情報を提供していただけて、必要な情報を見落とさず活用することができとても助かっています。採択された区の補助金を使って、ショールームの設置やシステム導入等を行ったことで、営業・バックヤード業務の強化体制ができ利益増にもつながりました。

また、申請書類の書き方も丁寧に指導いただきとても助かりました。マッチングクリエイターによる、事業者のニーズにあった補助金等の提案・サポートがなければ、資金だけでなく機会も損失する所でした。これからも継続的に補助金等の紹介をお願いしたいです。

※主に製造業事業者の受発注

「協力事業者をお探しの方へ！」

受発注あっせん相談

「自社に無い設備や技術を持った事業者を探したい」

「新製品の試作をお願いしたい」

発注企業



マッチングクリエイター
(企業経営支援課)



受注企業



これまでに訪問した企業の中から、事業内容や設備の状況を確認し、できる限りご要望に合った協力事業者をお探しします。

こんな近くに求めていた会社がありました! (発注側)

当社は昨今のランドセルの購買動向の変化に対応するため、2021年の春から全国巡回の展示会を計画、その会場で使用するランドセルの展示用什器の製作を考えました。そこで弊社の希望に沿った展示用什器の製作ができる企業がないかマッチングクリエイターに相談したところ、志田製作所さんをご紹介いただきました。同社は弊社の希望である「移り映えだけでなく、展示先での組み立てと撤収が簡単にできる什器を製作してほしい」という複雑な要件にも対応していただきました。すぐ近くに頼れる企業がいたことで、スムーズに仕事を進める事ができました。



ナース鞆工株式会社

新しいお客様をご紹介いただきました (受注側)

ナース鞆工さんは、マッチングクリエイターの方からご紹介いただきました。ご依頼の内容はランドセルの展示用什器の製作でした。ランドセルはデザインによりバランスが微妙に異なります。また現地での組立方式としたため、ジョイント部分の精度を含め緻密な調整が必要でした。区内企業同士という利点を生かして、頻繁かつ入念な打合せを行うことができ、什器を予定より早く完成させることができました。足立区のマッチング制度は区内企業間の連携を強め、仕事の幅を広げるチャンスにもなる素晴らしい制度です。これからも活用していきたいと思えます。



株式会社 志田製作所

「経営力向上や人脈を広げたいとお考えの方へ！」

交流会・セミナーのご提案

「経営力をアップしたい」

「経営に必要な知識やスキルを身につけたい」

「事業に役立つ人脈を作りたい」

相談者



マッチングクリエイター
(企業経営支援課)



異業種交流会
セミナーのご提案

経営の指針が定まり業績を上げることができました!



株式会社 大成コーポレーション

魅力倍增プロジェクト(連続セミナー)に参加したことで、改めて自社の課題や経営理念について深く考えることができました。その結果、経営の指針が定まり、コロナ禍という困難な時期にも関わらず業績を上げることができました。また、本セミナーは普段縁のない区内の異業種

の方々との交流の場にもなるため、孤独になりがちな経営者に横の繋がりを作ってくれる経営者コミュニティとも言えます。今後もこのようなセミナーに参加することで、新たなビジネスや事業連携につながる可能性を高めていきたいです。